

VỊ TRÍ TUYỂN DỤNG: TRÌNH ĐƯỢC VIÊN ETC

BÁO CÁO CHO: QUẢN LÝ KINH DOANH NHÓM (SUPERVISOR)

SỐ LƯỢNG TUYỂN DỤNG: 02

LƯƠNG: THỎA THUẬN

THŨ VIỆC: 02 THÁNG.

LIÊN HỆ: MR. THIÊN SANG 0916.79.55.96 /MR. TRIẾT 0904264964

MÔ TẢ CÔNG VIỆC :

1. Chịu trách nhiệm về chỉ tiêu doanh số và các chi phí đầu tư:

- Đẩy mạnh doanh số trên địa bàn phụ trách để đạt được mục tiêu doanh số đề ra.
- Lập kế hoạch phát triển doanh số cho từng địa bàn
- Lên kế hoạch và chịu trách nhiệm về đầu tư cho địa bàn để đạt doanh số

2. Quản lý và phát triển địa bàn:

- Phân tích và triển khai các chương trình bán hàng ở các địa bàn hiện có
- Đi thị trường khảo sát thực tế tình hình số lượng được tiêu thụ của mỗi bệnh viện, phòng khám, phòng mạch.
- Tìm kiếm và phát triển khách hàng ở bệnh viện và phòng khám, phòng mạch
- Theo sát và chốt hợp đồng gửi mẫu
- Phát triển các sản phẩm khác trên nguồn khách hàng hiện tại
- Lập kế hoạch thực hiện theo tuần/tháng/quý gửi quản lý trực tiếp của mình.
- Lập danh sách khách hàng mới gửi về cho quản lý.
- Báo cáo kết quả theo kế hoạch: Tuần/tháng/quý.

3. Phối hợp với phòng ban khác để:

- Phối hợp với marketing để thực hiện các chương bán hàng của công ty
- Phối hợp với bộ phận thu nhận mẫu để khai qui trình thu nhận hợp lý nhất cho khách hàng
- Phối hợp với phòng Kế toán trong việc theo dõi tiến độ thanh toán và thu hồi công nợ

4. Làm việc với Quản lý kinh doanh/ phát triển thị trường, Ban giám đốc đề nghị các chương trình thăm viếng với ban giám đốc các công ty , trưởng phòng Xét nghiệm, trưởng phòng Kế Hoạch tổng hợp, bác sĩ lâm sàng để xây dựng mối quan hệ với khách hàng .

5. Xây dựng mối quan hệ với khách hàng : Ngoài việc thăm viếng khách hàng, cần tìm hiểu thêm các cơ hội như sự kiện bên ngoài (event) như hội thảo, hội nghị, chương trình đào tạo, xây dựng mối quan hệ với khách hàng.

TIÊU CHUẨN TUYỂN DỤNG:

- Trình độ trung cấp trở lên (ưu tiên đại học) các ngành về y tế
- Kỹ năng lập và tổ chức thực hiện kế hoạch.
- Có kỹ năng nhận định, phân tích, đánh giá thị trường.
- Kỹ năng giao tiếp, thuyết phục, đàm phán linh hoạt và sáng tạo
- Chịu được áp lực công việc, yêu thích công việc kinh doanh
- Có tinh thần trách nhiệm cao
- Năng động nhiệt tình với công việc